

Wachstumsmandat

eb4y-1150

Kurzbriefing

Wie oft waren Sie seit dem Frühjahr 2020 auf einem Event oder einer Messe? Mit einer visionären SAAS Plattform für komplett digitale oder hybride Events und Messen trifft das im Jahr 2020 gegründete Unternehmen den Nerv der Zeit: Der Markt für Messen und Events ist in einer grundlegenden Transformationsphase. Unternehmen achten auf Kosten, Effektivität und Nachhaltigkeit in diesem Segment.

Genau hier setzt unser Mandant an, und bietet Ihren Kunden und Partner eine digitale Plattform mit der sie emotionale, personalisierte und immersive Erfahrungen und Welten für Nutzer erschaffen. Über den Einsatz von künstlicher Intelligenz für personalisierte User Experience und die Darstellung von relevantem Content erreichen die Kunden und Partner des Unternehmens exzellente Ergebnisse in Kundenbindung, -Engagement und letztens einen exzellenten ROI.

Key Facts:

- 2020 gestartet, hat das Startup bereits im selben Jahr einen positiven EBIT erzielt.
- Das Unternehmen ist bestens vernetzt
- Namhafte internationale Kunden arbeiten bereits auf Basis langfristiger Verträge mit der Lösung unseres Mandanten
- KI gestützte Plattform mit hervorragenden Integrationsmöglichkeiten, einfacher Bedienung inkl. der Möglichkeit als Kunde die Welten selbst zu erstellen
- SAAS Geschäftsmodell mit wiederkehrenden Umsätzen und fairer Preisgestaltung auf Nutzerbasis

Ziel: Das Unternehmen sucht Investoren für die Seed-Runde um schnell Marktanteile zu erobern und zu halten und das Geschäft schnell zu skalieren.

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

Digitalisierung
Messen/Events
SAAS

KAPITALBEDARF

5 Mio.
In Tranchen möglich

TRANSAKTION

Wachstumskapital,
Beteiligung

Finanzierungsrunde

Seed-Finanzierung mit enormen Wachstumspotenzial

Geschäftsmodell

Die Art Events und Messen durchzuführen, wird sich massiv verändern. Hybride Events und Messen werden die Regel statt die Ausnahme. Immersive Erfahrungen in diesem Zusammenhang werden immer wichtiger. Die Nachfrage wird mittelfristig stark ansteigen.

Mit seiner intelligenten und einfach zu bedienenden Plattform kann unser Mandant einfach und schnell digitale Events erstellen und anbieten. Dabei kann die Erstellung auch von Kunden und Partnern vollkommen selbständig stattfinden.

Mit der fairen nutzerabhängigen Abrechnung bietet das Unternehmen attraktive Konditionen für Unternehmen jeglicher Größenordnung an.

Kapitalverwendung

Unser Mandant plant mit dem eingesammelten Kapital folgende Maßnahmen:

- Ausbau der Vertriebsmannschaft
- Erweiterung Marketingbudget
- Weiterentwicklung der Plattform

Kunden

Das Unternehmen verfügt bereits über einen loyalen Kundenstamm

to be passionate for human relations and targets

Finanzzahlen

- 800 Tsd. Umsatz und positiver EBIT in 2020
- 1,2 Mio. SaaS Auftragseingang bis September 2021

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt derzeit 6 Mitarbeiter.

Management

Die Gründer sind erfahrene Manager aus der Event- und Digitalbranche, die zudem hervorragend vernetzt sind und bereits große Kunden von Ihrem Service überzeugen konnten.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Süddeutschland**

Transaktionsvorhaben

Gesucht werden 5 Mio. EUR

to be passionate for human relations and targets