

Suchmandat / Firmenkauf eb4y-1149

Kurzbriefing

Unser Mandant, ein seit 2007 am Markt stark expandierendes Unternehmen mit mehr als 200 Beschäftigen im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnologie (IKT) - Handel, Betrieb und Reparatur mobiler Arbeitsgeräte, fokussiert den weiteren und schnelleren Ausbau ihres Service Portfolios durch anorganisches Wachstum.

Neben der bereits erfolgreich getätigten Wachstumsschritte in Österreich (20 Niederlassungen), Deutschland und der Schweiz, wird auch das Service Portfolio erweitert. Zu den bisher und ganzheitlich angebotenen Services (Handel, Support und Reparatur), wird weiterführend auch der Bereich Managed Workplace Apple & M365 Service Betrieb ausgebaut und in der DACH Region Unternehmen im Small & Medium-, aber auch Enterprise Bereich zur Verfügung gestellt.

Was bietet unser Mandant:

- Wirtschaftlich erfolgreiche Unternehmensgruppe auf solidem Wachstumskurs
- Sehr erfolgreiche Hersteller Partnerschaften im Bereich mobiler Arbeitsgeräte
- Flächendeckende Services im Bereich Handel, Logistik & Distribution und Support
- Offenheit geprägte Unternehmenskultur
- Kurze und effiziente Entscheidungswege Eigentümer geführtes Unternehmen
- Optimale Betreuung der Mitarbeiter und Endkunden
- Sehr lange und vertrauensvolle Partnerschaften mit Herstellern und Endkunden und entsprechendem Bekanntheitsgrad in Österreich

Unser Mandant sucht Unternehmen mit überlappendem und ergänzendem Serviceportfolio, um sein Wachstum im Bereich Managed Workplace (Apple und Microsoft) zu forcieren.

Key Facts:

- > 200 Mitarbeiter
- > 100 Mio Umsatz
- > 20 Niederlassungen in der DACH Region
- >

Ziel: Erwerb von Unternehmen und/oder Unternehmensteilen bzw. Beteiligung an Unternehmen



KATEGORIE

INVESTITIONSRAHMEN

Managed Workplace (Apple, MS)

Mobile Device Management

Azure Cloud

Investitionsbereitschaft
3 bis 5 Mio. €

TRANSAKTION

ZEITRAUM

Übernahme oder Beteiligung (> 50%)

Kurzfristig

Was genau sucht unser Mandant?

Unser Mandant sucht Unternehmen oder Teilbereiche von Unternehmen mit klarem Managed Workplace Fokus. Schwerpunktmäßig ist unser Mandant auf der Suche in den Bereichen:

- Managed Workplace Service Apple und M365 Kompetenz
- Mobile Device Management (MS Intune, Apple Business Mgr., etc)
- Generelle Azure Cloud Kompetenz
- Größer 30 angestellter MitarbeiterInnen (deutschsprachig)

Unser Auftraggeber agiert dabei in verschiedenen Branchen und betreut Unternehmen des gehobenen Mittelstandes und Großunternehmen sowie Kunden aus dem Bereich Public/Government.

Es werden Unternehmen gesucht, die Kompetenz in diesen Segmenten anbieten, bereits entsprechende Support Einheiten abdecken und an dem erfolgreichen Expansionskurs teilhaben möchten.

Kurzvorstellung Mandant

Etablierter Player am Markt im Bereich innovativer Lösungen im Zentrum des mobilen Arbeitsplatzes. Sehr breites Spektrum ausgezeichneter Referenzen, eine Vielzahl erfolgreich durchgeführter Projekte und bestens vernetzt mit einer Reihe namhafter Partner. Das zeichnet unseren Mandanten aus.

Mit einer klaren Vision, einer ambitionierten Wachstumsstrategie im DACH Raum, einer großartigen und nachhaltigen Unternehmenskultur und effizienten und schlanken Prozessen über alle Hierarchien hinweg, ist das Unternehmen bestens gerüstet für die Herausforderungen der Zukunft.

to be passionate for human relations and targets



Transaktionsvorhaben

Um das Serviceportfolio in im Bereich Apple, Microsoft und MS Azure Support zu verstärken, möchte das Management gerne zum Verkauf stehende Unternehmen erwerben.

Neben dem vollständigen Erwerb sind eine Beteiligung oder der Erwerb einzelner Geschäftseinheiten vorstellbar.

Transaktionskriterien

Erwerb von Geschäftsanteilen - Shares