

Verkaufsmandat eb4y-1151

Kurzbriefing

Die zur Kooperation oder Übernahme angebotene umfangreiche **Softwarelösung** umfasst Leitlinienbasiertes **Decision Support System** für die **Unterstützung in der klinischen Praxis**, beginnend von der **Diagnostik**, hin zur **Therapieentwicklung** und **Therapiebegleitung** und **Protokollierung**.

Die **modular aufgebaute** Lösung ist über **standardisierte Schnittstellen** voll in gängige Systeme von Kliniken oder Arztpraxen integrierbar und unterstützt Fachärzte bei der Modellierung eigener bzw. bei der Auswahl von Therapieprozessen aus der **zugehörigen Therapieprotokoll-Datenbank**. Die Therapieprotokolle bilden alle Arbeitsabläufe moderner niedergelassener Praxen oder klinischer Zentren ab, und sind zur Planung und medizinisch-pflegerischen Dokumentation sowohl bei Routinetherapien als auch klinischen Studien anwendbar.

Key Facts:

- Modulare Lösung
- „clinical decision support“-Lösung für komplexe klinische Therapien
- Umfassendes Therapie-Management für Ärzte, Pflege und Diagnostik
- Datenbank für evidenzbasierte bzw. eigenerstellte Therapieprotokolle
- Strukturierte medizinische und pflegerische Dokumentation

Ziel: Asset-Deal - Unser Mandant möchte einen Käufer für die vollständige Übernahme des Produkts und die Weiterentwicklung der Plattform gewinnen. Daneben stehen eine Vertriebskooperation oder ein Beteiligungsmodell als mögliche Optionen im Raum. Unser Mandant ist dabei sehr flexibel.

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

Medizinische Software

UMSATZKLASSE

k.A.

TRANSAKTION

Asset-Deal / Vertriebskooperation

Zeitraum

kurzfristig

Die Software

Die Software setzt sich aus **3 Modulen** zusammen.

Vorlagen Modul

- Grundlage für die Behandlung aller Patienten nach Leitlinien definiert von Fachgesellschaften und/oder klinikinternen Qualitätsstandards
- Abbildung von klinischen Studien
- Abbildung von Verfahrensanweisungen / Standard Operating Procedures

Patienten Modul

- Patientenzentrische Planung, Begleitung und Dokumentation der onkologischen Therapie

Aufgaben Modul

- Unterstützung für Patienten
- Lenkung im ambulanten Bereich

to be passionate for human relations and targets

Kunden

Aktuell arbeitet das Unternehmen mit einem Kunden zusammen. Da die Software ist **problemlos skalierbar**, kann Sie schnell bei weiteren Kunden zum Einsatz kommen. Dazu sucht unser Mandant Unternehmen und **Partner mit einem starken vertrieblichen Hintergrund** im Bereich medizinischer Software und der Zielgruppe Kliniken und spezialisierter Praxen.

Mitarbeiter

Es handelt sich um einen **reinen Asset-Deal**. Mitarbeiter stehen für eine Übernahme nicht zur Verfügung. Übernahmeleistungen/ Einschulung/ Support etc. sind jedoch möglich.

Unternehmen

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in der DACH-Region**.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in der DACH-Region**.

Transaktionsvorhaben

Unser Mandant möchte einen Käufer für die vollständige Übernahme des Produkts und die Weiterentwicklung der Plattform gewinnen. Daneben stehen eine Vertriebskooperation oder ein Beteiligungsmodell als mögliche Optionen im Raum.

to be passionate for human relations and targets