

Wachstumsmandat

eb4y-1154

Kurzbriefing

Ein patentiertes, revolutionäres High-Tech Sportgerät sucht Wachstumskapital für die Expansion. Das Unternehmen, vor zwei Jahren gegründet, befindet sich derzeit auf Investorensuche.

Effektiv, einfach, transportabel und mit modernster Technik ausgestattet will diese Innovation den Sportmarkt revolutionieren und die Fitness der Menschen nachhaltig verbessern.

Das Geschäftsmodell unseres Mandanten richtet sich auf der einen Seite an Amateur- und Profisportler (B2C), auf der anderen Seite an Unternehmen, die z.B. als Sponsoren und/oder Werbepartner die Community als Kommunikations- und Vertriebskanal nutzen möchten (B2B).

Die Sensorik im Inneren des Gerätes, die dazugehörige App und die integrierte Blockchain-Technologie ermöglichen verschiedenste Anwendungen und Geschäftsmodelle.

Key Facts:

- Patentiertes, einfach aufzubauendes und transportables Sportgerät mit IoT-Funktionalitäten
- Community App für unterschiedliche, virtuelle Wettkämpfe, Trainingsfortschritt und mehr
- Hoher Gamification-Ansatz mit wissenschaftlichem Hintergrund
- Aktuell liegen bereits ca. 800 Vorbestellungen für das Gerät vor
- Starke Expansion in 2022 geplant
-

Ziel: Wachstumskapital

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

B2C und B2B
Handel
High-Tech
Blockchain
IoT Sportgerät
Fitness

KAPITALBEDARF

Bis 5 Mio. €

PROFITABILITÄT

2 bis 3 Jahre

TRANSAKTION

Wachstum / Beteiligung

Geschäftsmodell

Das Geschäftsmodell unseres Mandanten gliedert sich in 5 Bereiche auf:

- Verkauf des Sportgeräts
- Abonnements mit Premium-Features
- Blockchain Token
- Kooperationen & Datenhandel
- Fashion & Merchandise

Ziel ist es, den Customer Lifetime Value konstant und nachhaltig hochzuhalten. Dies soll mittels diverser Mechanismen realisiert werden.

Mit Gamification-Elementen wird die Motivation der Nutzer hochgehalten und gute Leistungen werden mittels Sponsoren direkt incentiviert.

Zudem soll ein Nutzer die Möglichkeiten bekommen, seine durch die Nutzung des Gerätes erworbenen Ergebnisse (z.B. aus Wettkämpfen oder Herausforderungen) gegen Kryptowährung zu tauschen und somit direkten Nutzen aus seiner sportlichen Leistung erzielen.

to be passionate for human relations and targets

Wachstumspotential

Die Verbindung eines hocheffizienten, patentierten, vernetzten und einfach zu verwendenden Sportgerätes mit Gamification- & Community-Ansatz stellt bereits ein einen klaren Wachstums-case dar.

Die Verbindung mit der Blockchain-Technologie und die Erfassung der Daten sind weitere solide Standbeine, die zur Stabilität und weiterem Wachstum beitragen.

Daneben gibt es bereits Konzepte für weitere Sportgeräte. Ziel ist die Etablierung eines umfassenden und bezahlbaren Ökosystems an vernetzten Fitnessgeräten.

Dabei verknüpfen die Gründer mit Ihrem Geschäftsmodell einige interessante Märkte, deren nachhaltiges Wachstum über die Jahre stabil bleiben wird:

- Digital Health
- Sportausrüstung
- Fitness Software
- Datenbasierter Ansatz

Finanzzahlen

In den vergangenen Monaten wurden bereits ca. 5 Mio. € Investorengelder eingesammelt und es liegen aktuell etwa 800 validierte Vorbestellungen für das Sportgerät vor.

	2022e	2023e	2024e	2025e
Umsatz	49,31 Mio €	111,96 Mio €	328,03 Mio €	612,46 Mio €
EBIT	-7,33 Mio €	8,54 Mio €	54,78 Mio €	163,39 Mio €

Mitarbeiter

Das Team besteht derzeit aus 10 Mitarbeitern.

Management

Das Führungsteam besteht aus erfahrenen Managern aus Vertrieb, IT und Marketing.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Süddeutschland.**

to be passionate for human relations and targets

Transaktionsvorhaben

Gesucht werden 5 Mio. EUR.

to be passionate for human relations and targets