Verkaufsmandat eb4y-1161

Kurzbriefing

Über 20 Jahre Fachexpertise aus über 150 multinationalen Projekten im Enterprise-Performance-Management suchen einen **strategischen Partner / Nachfolger.**

Das Unternehmen blickt stolz auf zahlreiche, **renommierte, internationale Industrie- und Handelsunternehmen (Europa / Middle East)**, die die moderne **Softwareplattform für Strategieumsetzung (z.B. Balanced Scorecard), Projektportfoliomanagement und Risikomanagement** als Stammkunden nutzen.

Auch bekannte Unternehmen aus der **Finanzbranche** und dem **öffentlichen Sektor** vertrauen auf die Plattform.

Unser Mandant bietet seinen Kunden **eine eigenständige Softwarelösung,** welche systemunabhängig Daten aus unterschiedlichsten Quellen zusammenführt und zentral zu einem Strategiewerkzeug für die Vorstandsebene aufbereitet. Damit ist die Plattform für viele Kunden zum “Single Point of Truth“ und einem geschätzten, internen Kontrollsystem geworden.

Key Facts:

- Modulare Softwarelösungen für Strategieumsetzung, Projekt-Portfolio- und Risikomanagement
- Namhafte internationale Kunden aus dem gehobenen Mittelstand, der Finanzbranche und dem öffentlichen Sektor
- Starker Fokus auf Sustainability Management
- Hohe Expertise in Datenanalyse, Datenbereinigung und Datenvisualisierung
- Attraktiver Markt mit erheblichem Expansions- und Wachstumspotenzial

Unser Mandant möchte einen international ausgerichteten Partner für die Übernahme des Unternehmens und die Weiterentwicklung der Plattform gewinnen.

Ziel: Begleitete Unternehmensnachfolge

gf: dipl. Ing. andreas homrighausen
merger & acquisitions
t +49 (170) 85 65 100
f +49 (170) 13 85 65 100

amtsgericht stuttgart
hrb 745540
https://my-eb4y.com
info@my-eb4y.com

excellent business4you gmbh
ludwigstrasse 86 a
d-70197 stuttgart
ustid: de 290 881 079

KATEGORIE

KPI / Strategy Execution

Project Portfolio Management

Risk- and Opportunity Management

Sustainability Management

Business Continuity Management

ETL Tool

Cloud / OnPremises

UMSATZKLASSE

1 – 3 Mio. €

TRANSAKTION

Unternehmensverkauf gegen Gebot, strategische Beteiligung möglich

KERNMÄRKTE

Europa / Middle East

Geschäftsmodell

Das **hochspezialisierte Unternehmen** entwickelt, vertreibt und implementiert eine Standard-Software zur **Unterstützung aller Prozesse der Strategieumsetzung**.

Die Software-Plattform, die auf einem cloud-fähigen Client-Server-Modell aufsetzt, unterstützt Unternehmer dabei Prozesse rund um das Strategiemanagement, Risikomanagement und Projekt Portfolio Management zu verwalten und dient als “Single Point of Truth” für Management Informationen.

Die Key-Features der Plattform umfassen:

- Strategy Execution
- Nachhaltigkeits-Management
- Projekt Portfolio Management.
- Internes KPI Kontrollsystem
- Risikomanagement
- Betriebliches Kontinuitätsmanagement
- Vertragsmanagement
- Integriertes Reporting

Kunden

Das Unternehmen hat über die Jahre viele **internationale Unternehmen aus dem größeren, internationalen Mittelstand** (inkl. Middle East) aus unterschiedlichsten Branchen als **langjährige Bestandskunden** gewinnen können.

Als präferierte Kundengruppe gibt der Gründer **multinationale Unternehmen und KMUs** mit einer Größe von **> 200 FTE** an. Der Fokus liegt dabei auf Unternehmen, die eine starke Ausrichtung auf strategische Umsetzung und Prozess-Exzellenz haben. Eine Branchen Fokussierung existiert nicht.

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt aktuell **5 Mitarbeiter mit langjähriger Erfahrung in der Softwareentwicklung.** Das Team ist hoch motiviert und verfügt über fundierte Erfahrung bei der Implementierung internationaler Software-Entwicklungsprojekte.

Management

Der erfahrene Gründer ist als geschäftsführender Gesellschafter tätig.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Süden der DACH-Region**.

Transaktionskriterien

Der Gesellschafter möchte die Transaktion zum Ausbau und Wachstum des Unternehmens nutzen. Gleichzeitig strebt der Mandant, zusammen mit einem strategischen Partner, eine geordnete Unternehmensnachfolge an.

Transaktionsvorhaben

Begleitete Unternehmensnachfolge.