

# Verkaufsmandat eb4y-1171

## Kurzbriefing

**Individual Softwarehersteller für kundenspezifische Lösungen sucht Käufer.** Seit Unternehmensgründung vor gut 10 Jahren, entwickelt unser Mandant **individuelle Softwarelösungen** für das **Kerngeschäft seiner Kunden**.

Beginnend bei der Anforderungsanalyse, der Erstellung von Prototypen bis zur Realisierung, gewährleistet das Unternehmen auch **die Integration in die bestehende IT-Landschaft** und den **laufenden Betrieb**. So entstehen **kundenspezifische Lösungen**, die **tief in die Geschäftsabläufe** der Kunden **integriert** sind.

Die sich immerzu verändernden Geschäftsprozesse und Anforderungen der Kunden ziehen die **ständige Weiterentwicklung** der bereits eingeführten SW-Lösungen nach sich, ein Grund, warum unser Mandant als Softwarelieferant seiner Kunden nur **äußerst schwer zu ersetzen** ist. Deshalb gewinnt unser Mandant, als zuverlässiger Partner seiner Kunden, **langfristige Projektverträge** mit großem Umsatzvolumen.

### Technologien:

- Java/J2EE (Spring, Node.js)
- Microsoft .NET (C#, C++/CLI, Unmanaged C++, Pinvoke, Azure Cloud, IIS)
- Client Plattformen (WebAssembly, Blazor, JavaScript/TypeScript, Android und iOS)

### Themenfelder:

- Individualsoftware
- CRM Customization
- Mobile Apps
- Beratung / Consulting
- Planung, Automatisierung, Optimierung
- Business Analysis
- Requirement Engineering

**Ziel: Unternehmensverkauf gegen Gebot**

---

to be passionate for human relations and targets

## KATEGORIE

- Individuelle Softwareentwicklung
- Rapid Prototyping
- Test-driven Entwicklung
- Agile/Iterative Entwicklung (Scrum, Kanban)
- Personalbereitstellung

## UMSATZKLASSE

5 – 10 Mio. €

## TRANSAKTION

Unternehmensverkauf

## PROFITABILITÄT

> 20%

## Geschäftsmodell

Der Mandant verfügt über **exzellentes Know-how** in den beiden primären Domänen - **.NET und Java** und hat darüber hinaus weitreichende Erfahrung in **nativer und eingebetteter Programmierung**, insbesondere mit dem Schwerpunkt, **Legacy-Systeme** für den bidirektionalen Datentransfer an eine der beiden Domänen anzubinden. Besondere **weitreichende Prozesskompetenz** weist unser Mandant in den nachfolgenden exemplarisch aufgeführten Branchen auf. Hierzu ein kleiner Auszug aus realisierten Projektaufträgen:

### Telekommunikation

Mobile Außendienstlösung für Service Techniker, Task- und Routenoptimierung auf ~1700 Endgeräten mit Anbindung an Backendsysteme.

CRM Frontend mit 360° Sicht auf den Kunden über alle Backendsysteme für ~4000 Anwender.

### Banken und Versicherungen

CRM Vertriebssoftware für ~200 User und Callcenter-Lösung für ~40 Agents.

### Energie

Software/Hardware für die Automatisierung von Gebäuden und Anlagen. Cloud-basierte Datenerfassung und Berichtserstellung vor Ort über Mobile Devices.

### Non-Profit-Organisation

Einsatzplanung von Menschen und Maschinen für 10 Leitstellen mit rund 2.400 Mitarbeitern und 160 Einsatzfahrzeugen.

---

to be passionate for human relations and targets

## Kunden

**Mehr als 40** namhafte **Enterprise-Kunden** aus den Branchen Telekommunikation, Banken, Versicherungen, Non-Profit-Organisation und dem Baugewerbe vertrauen seit Jahren dem Unternehmen.

## Finanzzahlen

Jahr	2019	2020	2021	2022e
Umsatz	4,79 Mio. €	6,82 Mio. €	7,68 Mio. €	~ 8,50 Mio. €
EBIT	1,32 Mio. €	1,48 Mio. €	1,64 Mio. €	~ 1,70 Mio. €

## Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt aktuell mehr als **70 hochkarätige Softwareentwickler** und **Businessanalysten**. Die Organisation besteht aus festangestellten Mitarbeitern und Freelancern. Die Aufteilung ist etwa 50/50.

## Management

Das Management besteht aus 2 geschäftsführenden Gesellschaftern, die von einer zweiten Führungsebene, bestehend aus 5 weiteren Teamleitern, im Tagesgeschäft entlastet werden. Dem entsprechend ist das Unternehmen für eine Nachfolgeregelung organisatorisch bereits gut aufgestellt.

## Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Österreich** und betreibt **insgesamt 3 Standorte**. Einer der Standorte befindet sich für das Nearshoring im nahegelegenen Ausland.

## Transaktionsvorhaben

Die Gesellschafter möchten das Unternehmen im Rahmen einer geordneten Unternehmensnachfolge übergeben.

## TRANSAKTIONSKRITERIEN

Übernahme aller Gesellschaftsanteile.

---

to be passionate for human relations and targets