

Verkaufsmandat eb4y-1175

Kurzbriefing

Spezialisiertes Unternehmen im Bereich Digitalisierung, Customer-Relationship-Management, Intelligent Document Processing Solutions sowie Workflow Engine zur Automatisierung (Low – Code & No Code) sucht **Investoren zur weiteren Geschäftsentwicklung**.

Mit hochqualifizierten Mitarbeitern berät, implementiert und entwickelt das Unternehmen nachhaltige Lösungen für Ihre Kunden. Dabei setzt das Unternehmen auf **Open Source Technologien, Eigenentwicklungen** und **innovative Standardsoftware** im Bereich künstliche Intelligenz, Intelligent Document Processing Solutions, Workflow, Integration und CRM.

Von Dokumentenerkennung über automatisierte Workflows bis hin zu No-Code Applikationen in einer Plattform wird alles abgedeckt. Alles wird auf einer **eigenen Cloud-Infrastruktur in Frankfurt** betrieben.

"Software **made & hosted** in Germany“.

Unser Mandant ist dabei branchenunabhängig und agiert seit **mehr als zehn Jahren in über 20 Ländern** am Markt und konnte bereits eine hohe dreistellige Anzahl an Projekten erfolgreich abschließen.

Key Facts:

- Innovatives flexibles Unternehmen
- Eigene Entwicklungen im Bereich Dokumenten Capture und Erkennung
- NO-Code & Low-Code Applikationen in der Cloud betrieben
- Experte im Bereich Open Source Technologie
- Integration und Know How in führenden CRM und ERP Systemen
- Implementiert und vertreibt innovative Standardsoftware im Bereich IDP, CRM
- Großartiges Team aus erfahrenen Beratern und Entwicklern
- Klarer Fokus auf Business Value

Ziel: Im Zuge der weiteren Unternehmensentwicklung sucht der Mandant einen strategischen Investor und bietet deshalb den vollständigen oder teilweisen Erwerb von Anteilen an

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

CRM
ECM, OCR, IDP
SaaS
Low-Code, No-Code

UMSATZKLASSE

~ 2 Mio. €

TRANSAKTION

Vollständiger oder teilweiser Erwerb von
Unternehmensanteilen

PROFITABILITÄT

2021 ~ 5-10% EBIT /
2022 ~ 10-20% EBIT

Geschäftsmodell

Das Geschäft basiert auf mehreren Säulen. Allem voran die Entwicklung eigener Software im Bereich Intelligente Dokumentenverarbeitung, die über ein Lizenzmodell vertrieben wird. Das Unternehmen setzt auf höchst innovative Technologien, um wesentlich größere Anbieter zu übertreffen, was auch eine Technologieförderung des Bundes zeigt.

Ein weiteres Standbein ist der Vertrieb von Standardsoftware in Verbindung mit Beratung und Implementierung, was für stetige Umsätze sorgt.

Das Team von 20 Beratern besteht aus mehrheitlich sehr erfahrenen Consultants, Projektleitern und Entwicklern, wengleich ein vergleichsweise niedriger Altersdurchschnitt für ein modernes Arbeitsumfeld sorgt.

Intelligente Dokumentenverarbeitungslösungen werden eingesetzt, um Informationen aus Textdaten, vor allem aus Dokumenten, für die Analyse und die Automatisierung von Arbeitsabläufen zu extrahieren. Daten- und Analyseverantwortliche sollten diese Untersuchung nutzen, um IDP-Lösungen zur Steigerung der betrieblichen Effizienz und/oder zur Gewinnung von Erkenntnissen zu bewerten.

Mit den Low-Code / No-Code können Automatisierungen erstellt werden und einfache Business App bereitgestellt werden. Laut Gartner haben noch 80% keine Lösung für Automatisierung. Auch Migration von Legacy – Anwendungen in die Cloud können über Low-Code mit einem Daten Hub nicht nur beschleunigt, sondern auch mit weniger Risiko migriert werden.

to be passionate for human relations and targets

Dienstleistungsumsatz

2020	2021	2022*
0,8 Mio €	1.1 Mio €	1.4 Mio €

Lizenzumsatz

ART	2020	2021	2022*
PARTNER PRODUKTE MIT EINER MARGE VON 20%	370.000 €	550.000 €	800.000 €
EIGENE PRODUKTE	80.000 K	150.000 €	250.000 €
GESAMT	450.000 €	700.000 €	1 Mio €

*voraussichtlich Abschluss

Kunden

Das Unternehmen betreut namhafte Kunden jeglicher Größenordnung. Mit über 500 erfolgreich abgeschlossenen Projekten kann das Unternehmen eine beeindruckende Historie vorweisen. Auf der Referenzliste finden sich mehrere DAX Konzerne, innovative Mittelständler, Startups wie auch weltweit agierende Konzerne.

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt aktuell inklusive der Geschäftsführung 20 Mitarbeiter mit langjähriger Erfahrung in der Entwicklung von Open Source Lösungen, Implementierung von CRM- und IDP-Systemen als auch die strategische Beratung in diesen Bereichen.

Management

Das Management besteht aus erfahrenen IT-Unternehmern, das Unternehmen ist voll eigenkapitalfinanziert und eigentümergeführt.

to be passionate for human relations and targets

Finanzdaten

Jahr	2019	2020	2021e
Umsatz	1,3 Mio. EUR	1,4 Mio. EUR	1,7 Mio. EUR
EBIT	87 Tsd. EUR	133 Tsd. EUR	96 Tsd. EUR*
EBITDA	102 Tsd. EUR	152 Tsd. EUR	118 Tsd. EUR

Umsatzaufteilung:

- Lizenzen
- Dienstleistung
- Projekte
- wiederkehrende Umsätze

*Anmerkung zum Jahr 2021: Es wurden Investitionen in Höhe von 450 Tsd. EUR getätigt, um ein neues Produktportfolio im Bereich Intelligente Dokumentenverarbeitungslösungen zu entwickeln und am Markt zu positionieren.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz im Süden Deutschlands**.

Transaktionskriterien

Die Unternehmer möchten weiter wachsen. Dabei kommt ein strategischer Investor in Frage, der teilweise Anteile übernimmt. Der vollständige Erwerb als auch die Integration in eine größere Unternehmensstruktur ist denkbar.

Transaktionsvorhaben

Verkauf von Anteilen am Unternehmen oder kompletter Erwerb

to be passionate for human relations and targets