

Nachfolge / Verkauf

eb4y-2013

Kurzbriefing

Ein **Spezialist im Bereich der App-Entwicklung**, bekannt für seine **maßgeschneiderten Lösungen in Android und iOS, Backend- und API-Entwicklung sowie UX/UI-Design**, sucht einen strategischen Partner oder Käufer.

Das Unternehmen hebt sich durch sein engagiertes und **hochqualifiziertes Team von 16 Experten**, darunter Senior Software Entwickler, Projektmanager und Design/UX Spezialisten, hervor. Es wurde bereits als **Kununu Top Company** ausgezeichnet und ist stolz auf seine Unternehmenskultur, die offene Kommunikation, gegenseitiges Vertrauen und die Wertschätzung von Fehlern als Lernchance betont.

Ziel: Unternehmensverkauf

KATEGORIE

Digitalisierung
Individualprogrammierung
Mobile Anwendungen

Umsatzklasse

1 Mio. €

TRANSAKTION

Unternehmensnachfolge

to be passionate for human relations and targets

Geschäftsmodell

Die Agentur genießt einen **hervorragenden Ruf dank langjähriger Kundenbeziehungen**, einem **tiefgreifenden Verständnis für die digitalen Anforderungen** verschiedenster Branchen und der Fähigkeit, komplexe Projekte effizient umzusetzen. Das Geschäftsmodell basiert auf **Agilität, Innovation** und einem tiefen Verständnis für die **neuesten Technologien**.

Neben der **Individualprogrammierung** fokussiert sich unser Mandant auf die **Digitalisierung von Prozessen** und hat sich darüber hinaus in der Entwicklung einer Softwarelösung für **medien- und edukationsspezifische Anwendungen** hervorgetan. Ein signifikantes Projekt, das die **Digitalisierung papierbasierter Prozesse** unterstützt und als **SaaS-Lösung** weiterentwickelt wird, wurde aus einem Kundenprojekt heraus entwickelt.

Vision und Ziele

Mit dem Ziel, Unternehmen für Nachhaltigkeit und Ressourcenschonung durch **intelligente Softwarelösungen** zu begeistern, strebt das Unternehmen an, **Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit Hand in Hand** zu fördern. Es sucht nach einem Partner oder Investor, der diese Vision teilt und das Team in seiner Mission, den digitalen Wandel voranzutreiben, unterstützt.

Robustheit und Skalierbarkeit

Trotz des sich schnell ändernden Marktes bleibt die Agentur dank ihrer **flexiblen und anpassungsfähigen Strukturen** stabil und skalierbar. Unser Ansatz gewährleistet nicht nur die **Lieferung hochwertiger Lösungen**, sondern auch die Fähigkeit, schnell auf neue Trends und Kundenbedürfnisse zu reagieren.

Wachstumspotential

Mit der Integration in ein Unternehmen oder Unterstützung durch einen Investor, verfügt das Unternehmen über ein **sehr gutes Wachstumspotenzial**, getrieben durch innovative Projektansätze, eine **starke Pipeline neuer Kunden** und die Expansion in neue Technologiebereiche.

Mit dem Bestreben, in naher Zukunft ein **effizientes Vertriebsteam aufzubauen**, und der Verpflichtung zur kontinuierlichen Verbesserung, positionieren wir uns ideal, um von der zunehmenden Nachfrage nach digitalen Lösungen vollumfänglich zu profitieren.

Finanzen

	2020	2021*	2022	2023 (erwartet)
Umsatz	1,4 Mio. EUR	0,9 Mio. EUR	1 Mio. EUR	0,9 Mio. EUR
EBIT	0,3 Mio. EUR	0,06 Mio. EUR	0,1 Mio. EUR	-0,05 Mio. EUR

*Umsatzrückgang durch Corona und Verlust eines langjährigen Kunden.

to be passionate for human relations and targets

Kunden

Mit einer diversen und **treuen Kundenbasis aus verschiedenen Branchen** hat die Agentur bewiesen, dass sie **langfristige Beziehungen** aufbauen und erhalten kann.

Mitarbeiter

Mit einem Team von **16 hochqualifizierten Experten**, darunter Senior Software Entwickler und Projektmanager, zeichnet sich die Agentur durch eine **außergewöhnliche Teamkultur**, gegenseitiges Vertrauen, die Förderung kontinuierlicher Weiterbildung und die Wertschätzung von Fehlern als Lernchance aus.

Diese **Fachkompetenzen** ermöglichen es meinem Mandanten, **maßgeschneiderte, benutzerzentrierte Lösungen** zu liefern, die die digitale Präsenz unserer Kunden auf ein neues Niveau heben und beeindruckende Projekte in **verschiedenen Technologie-Stacks** erfolgreich umzusetzen. Besondere Erfahrungen wurden in der Entwicklung von Android- und iOS-Apps, hybriden Apps und in der Anwendung agiler Methoden wie SCRUM und Kanban gesammelt.

Management

Das Managementteam inkl. dem Geschäftsführer, **allesamt Experten mit umfassender Erfahrung** in der Umsetzung innovativer Projekte, ist bereit, in einer größeren Organisation Verantwortung zu übernehmen

Firmensitz

Die Agentur ist **strategisch günstig in einer der führenden Technologieregionen** angesiedelt, was Zugang zu Talenten und innovativen Ökosystemen bietet.

Transaktionsvorhaben

Unternehmensnachfolge: Der Fokus liegt auf der Übernahme durch einen Partner, der die Bedeutung eines starken, gut eingespielten Teams erkennt und dieses in seinem Bestreben, innovative Lösungen zu schaffen und neue Märkte zu erschließen, unterstützt.

Der zukünftige Partner sollte bereit sein, die bestehende Unternehmenskultur zu erhalten und das Team in seiner Weiterentwicklung zu fördern.

to be passionate for human relations and targets