

Wachstum / Beteiligung eb4y-2041

Kurzbriefing

Start-Up Softwarehersteller mit **ganzheitlichem** Ansatz im **Asset-Management** sucht **Wachstumskapital**, um **schneller in den Markt einzudringen** und gleichzeitig die SAAS-Lösung weiter ausbauen zu können. Mit dem **einzigartigen Produkt** und dem **innovativen Ansatz**, bietet sich hier eine gute Gelegenheit in den **SAAS-Markt** einzusteigen. Durch die **sinnvolle Verbindung** von **Webapplikation** und **nativer mobiler App** und **zusätzlicher Lieferung** und **Verkauf passender IoT-Sensoren (Handelzusatzgeschäft)**, ergeben sich **ganze neue Möglichkeiten** in der **Verwaltung** und **Analyse von Assets** aus **beliebigen Branchen**.

Key Facts:

- 2022 mit der SW-Entwicklung gestartet.
- In die Software ist das Know how eines internationalen Facility Management-Dienstleisters und das eines großen Bauunternehmens mit heute mehr als 600 Personentage Entwicklungsaufwand eingeflossen.
- Erste, namhafte Kunden vertrauen bereits heute auf das Produkt und verwalten mit der Software, mehrere tausend Asset's, die mit den IoT-Sensoren getrackt werden.
- Die faire Preisgestaltung auf Nutzer-/Transaktionsbasis ist von den Kunden bereits für das SAAS-Geschäftsmodell mit permanent wachsenden und daraus resultierenden wiederkehrenden Umsätzen, akzeptiert.
- Die in Deutschland entwickelte, multi-tenant und mandanten-fähige Software ist branchenunabhängig.
- Beliebige Asset's können nicht nur verwaltet (Leasing-, Service- u. Wartungsverträge), sondern mit Aktivitäten versehen und terminiert werden.
- Wartungszyklen/Aufgaben mit entsprechender technischer Dokumentation erleichtern alle Aktivitäten rund um die eigenen Asset's, die sogar an externe Kunden ausgeliehen werden können.
- Unter dem Stichwort „shared economy“ können Inventare (bspw. Maschinen, Fahrzeuge, o.ä.) über die Plattform ausgeliehen und abgerechnet werden.
- Mit „simple Inventur“ kann die Bestandsaufnahme mit verteilten Verantwortlichkeiten durchgeführt werden.
- Das vorbildliche UI/UX der Software fördert den schnellen, täglichen Umgang für den Anwender, dass eigene Inventar zu verwalten und zu managen.

to be passionate for human relations and targets

Ziel: Das Unternehmen **sucht einen strategischen Investor**, möglichst mit **Marktzugang**, um **schnell Marktanteile zu erobern und auszubauen**.

KATEGORIE

Digitalisierung
 Asset-Management

KAPITALBEDARF

1 bis 2 Mio. €

TRANSAKTION

Wachstumskapital,
 Beteiligung

PROFITABILITÄT

1 bis 2 Jahre

Geschäftsmodell

Das **Assetmanagement** nimmt einen immer größeren Bereich in den Unternehmen ein. Teilweise sind die Unternehmen auch **verpflichtet** Ihr **Inventar zu erfassen** und **kontinuierlich zu überprüfen**. Kernthemen sind hierbei:

- **Bestandsverfolgung über Public QR Code in allen Prozessen**
- **Vermögenswerte identifizieren und verfolgen, inklusive vollständige Schadensabwicklung von der Dokumentation; Meldung bis zur Entschädigung**
- **Compliance - Einhaltung von Vorschriften und Vereinbarungen**
- **Wartungsplanung mit verknüpftem Zugriff auf Handbücher ermöglicht eine effektive Instandhaltung zur Verlängerung der Lebensdauer**

Mit seiner **intelligenten** und **einfach zu bedienenden Plattform** kann unser Mandant **extrem schnell, beliebige Assets erfassen, zuweisen** und **workflowbasiert verwalten** bzw. **notwendige Aktivitäten steuern**.

Sogenannte **Asset-Kategorien**, wie auch die **Beschreibung der einzelnen Asset's**, bspw. Fuhrpark versus Fahrzeug, technische Anlagen versus Maschine oder EDV-Equipment versus Server oder **beliebige mobile** oder **immobilie Asset's**, können **frei** und um **gesetzliche Vorgaben einzuhalten**, als **Mussfelder definiert** werden. Um die **Erfassung** und den **Aufbau der Asset-Datenbank** nochmals **zu erleichtern**, können die beschreibenden **Attribute** an **Unterkategorien vererbt** und/oder **wiederum zusätzlich einzeln angepasst** werden.

to be passionate for human relations and targets

Mit der **fairen nutzerabhängigen** und **transaktionsbasierten Abrechnung** bietet das Unternehmen **attraktive Konditionen** für Unternehmen **jeglicher Größenordnung** an.

Kunden

Das Unternehmen verfügt bereits über die **ersten namhaften Kunden** aus der **Automotiv, Facility-/Bau- und IT-Branche**, die **jeweils mehrere tausend Asset's** verwalten und **managen**.

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt derzeit **6 hochkarätige, erfahrene Software-Entwickler**.

Management

Das **Führungsteam** besteht aus einem **erfahrenen Gründer**, der bereits **sehr viele Projekte** in diesem Kontext erfolgreich umgesetzt hat.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Süddeutschland**.

KAPITALVERWENDUNG

Unser Mandant plant mit dem **Wachstumskapital** folgende Maßnahmen:

- **Ausbau der Vertriebsmannschaft**
- **Erweiterung des Marketingbudget's**
- **Weiterentwicklung des Funktionsumfangs der Software**

Transaktionsvorhaben

Gesucht werden **1 bis 2 Mio. EUR**. Im Gegenzug bietet der Shareholder **eine Beteiligung am Unternehmen** an.

Transaktionskriterien

Wachstumsfinanzierung und/oder **direkte** oder **stille Beteiligung**.

to be passionate for human relations and targets