

Verkaufsmandat eb4y-2043

Kurzbriefing

Softwarehersteller im Bereich **Dokumentenmanagement** und **Workflow** unterstützte **Rechnungsverarbeitung, fokussiert** auf **spezielle Branchensegmente**, sucht im Rahmen einer **Nachfolgeregelung** einen **Käufer**.

Mit starken **Partnerschaften** zu namhaften **Softwareherstellern** implementiert unsere Mandantin seit mehr als **12 Jahren** Softwarelösungen rund um die Themen **Dokumentenmanagement** und **Rechnungsverarbeitung**.

Key Facts:

- Automatische Dokumentenverarbeitung: Scannen, verarbeiten und archivieren
- Digitale Archivierung
- Dokumentenmanagement
- E-Mail-Archivierung
- Workflow Management: Verwaltung und Überwachung von Prozessen

Ziel: Unternehmensverkauf oder mehrheitliche Beteiligung – gegen Gebot
Nachfolgebegleitung gesichert

KATEGORIE

IT-Systemintegrator
Softwareproduktvertrieb
Softwareprojektgeschäft
Cloudservices
Produktnahes Consulting und -Entwicklung
Prozessautomatisierung

UMSATZKLASSE

Bis 1,0 Mio. €

TRANSAKTION

Unternehmensverkauf oder
oder mehrheitliche Beteiligung

Profitabilität

> 18% p.a.

to be passionate for human relations and targets

Geschäftsmodell

Die **Digitalisierung der Arbeitswelt** wird immer wichtiger, unser Mandant bietet hierfür ein **starkes Produktportfolio**. Mit den **eigenentwickelten** und **Standard-Produkten** (Cloud und On-Premise) **im Bereich Dokumentenmanagement, digitaler Archivierung und Rechnungsverarbeitung** sind Sie am Puls der Zeit und schaffen in Verbindung mit **intelligentem Workflowmanagement** einen **Mehrwert** für ihre Kunden.

Das Unternehmen pflegt **langjährige Partnerschaften** zu **verschiedenen, deutschen Software-Herstellern**. Es werden sowohl **On-Premise-Lösungen** als auch **Software-as-a-Service Lösungen (SAAS)** angeboten. Damit ergeben sich **ständig, steigende** und **wiederkehrende Umsätze**.

Ergänzend hierzu bietet das Unternehmen **Beratungsleistung** an, um seine Kunden bei der **Systemintegration** in die **bestehende Softwarelandschaft** zu unterstützen.

Kunden

Mehr als **250 aktive, mittelständische Kunden** aus **der Industrie, dem Handel** und **dem Dienstleistungssektor** vertrauen der **langjährigen Expertise** unseres Mandanten.

Finanzzahlen

Jahr/€	2022	2023	2024 (e)	2025 (e)	2026 (e)
Umsatz in	554.398	579.758	650.000	800.000	1.000.000
ARR/SAAS	424.676	418.389	450.000	550.000	750.000
EBITDA	70.562	106.614	120.000	150.000	200.000
Adjusted EBIT	202.562	241.614	260.000	280.000	300.000

Wichtiger Hinweis:

Rund 70% des Umsatzes sind **jährlich wiederkehrend** und mit einer **durchschnittlichen Vertragslaufzeit** von **mindestens 12 Monaten**, mit **automatischer Verlängerung** um jeweils **1 Jahr, abgesichert**.

Mitarbeiter

Neben der Geschäftsführung beschäftigt das Unternehmen **2 Mitarbeiter*innen**.

to be passionate for human relations and targets

Management

Das Management besteht aus 2 geschäftsführenden Gesellschaftern.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen Firmensitz in **den Niederlanden**.

Transaktionsvorhaben

Die geschäftsführenden und alleinigen Gesellschafter möchte den nächsten **Wachstumsschritt** in Verbindung mit einer **frühzeitigen geordneten Unternehmensnachfolge** einleiten. Neben dem Erwerb **aller Gesellschaftsanteile** ist auch eine **mehrheitlich Anteilsübernahme** vorstellbar.

Es wird nach einem Investor gesucht, welcher die Unternehmung im bisherigen Sinne fortführt und **fähig ist, weiteres Wachstum zu initiieren**.

Transaktionskriterien

Für die Unternehmensnachfolge bieten die Shareholder und Gründer des Unternehmens eine **Übergangszeit bis zu 2 Jahren** an.

to be passionate for human relations and targets