

Suchmandat / Firmenkauf

eb4y-1146

Kurzbriefing

Ein renommiertes und etabliertes Software- und Consulting-Unternehmen mit über 1.000 Mitarbeiter sucht SAP fokussierte Unternehmen, die Beratung mit Schwerpunkten rund um das SAP-Produktportfolio anbieten.

Unser Mandant strebt die Übernahme ganzer Unternehmen oder Unternehmensteile an, die sich in diesem Fokus zu Hause fühlen.

Was bietet unser Mandant:

- Wirtschaftlich erfolgreiche Unternehmensgruppe auf Wachstumskurs
- Hoch motiviertes Team
- Effizienter Know How- und Ressourcentransfer
- Positive und durch Vertrauen und Offenheit geprägte Unternehmenskultur
- Kurze und effiziente Entscheidungswege
- Optimale Betreuung der Mitarbeiter und Kunden
- Eine sehr lange und vertrauensvolle Partnerschaft mit der SAP, verbunden mit den entsprechenden Partnerstatus

Ob Sie Ihr Unternehmen im Rahmen einer Unternehmensnachfolge verkaufen möchten oder ob Sie selbst Teil eines tollen Unternehmens mit ambitionierten Zielen und Visionen werden wollen. Unser Mandant bietet Ihnen dafür die optimale Plattform.

Ziel unseres Mandanten:

Erwerb von Unternehmen und/oder Unternehmensteilen mit SAP-Fokus

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

SAP Beratung
Digitalisierung
Transformation
Plattform

INVESTITIONSRAHMEN

Investitionsbereitschaft
bis zu 7 Mio. €

TRANSAKTION

Übernahme von Unternehmen in Gänze
oder in Teilen

ZEITRAUM

Kurzfristig

Was genau sucht unser Mandant?

Unser Mandant sucht Unternehmen oder Teilbereiche von Unternehmen mit klarem SAP Fokus. Schwerpunktmäßig ist unser Mandant auf der Suche in den Bereichen:

- S/4 HANA und S/4 HANA Cloud
- C/4 HANA, CX
- Ariba
- SCM, EWM, IBP
- HXM (SF, HCM Classic, Concur)
- Business Technology Plattform
- OpenText
- BPM

Unser Auftraggeber agiert dabei in verschiedenen Branchen und betreut Unternehmen des gehobenen Mittelstandes und Großunternehmen sowie Kunden aus dem Bereich Public/Government.

Es werden Unternehmen gesucht, die Beratung in diesen Segmenten anbieten.

Kurzvorstellung Mandant

Etablierter Player am Markt im Cloud- und on-Premise Geschäft, breites Spektrum ausgezeichneter Referenzen, einer Vielzahl erfolgreich durchgeführter Projekte national und international und bestens vernetzt mit einer Reihe namhafter Partner. Das zeichnet unseren Mandanten aus.

Mit einer klaren Vision, einer ambitionierten internationalen Wachstumsstrategie, über 1.000 Mitarbeitern in der Gruppe, einer großartigen und nachhaltigen Unternehmenskultur und effizienten und schlanken Prozessen über alle Hierarchien hinweg, ist das Unternehmen bestens gerüstet für die Herausforderungen der Zukunft.

to be passionate for human relations and targets

Eine Integration in diesen Unternehmensverbund bedeutet Sicherheit, klare Wachstumsperspektive und Mitwirkungen an großen Vorhaben und Veränderungen.

Transaktionsvorhaben

Um das Beratungsportfolio in den genannten Geschäftsfeldern mit Schwerpunkt SAP, aber auch darüber hinaus zu verstärken, möchte das Management gerne zum Verkauf stehende Unternehmen erwerben.

Neben dem vollständigen Erwerb ist der Erwerb einzelner Geschäftseinheiten vorstellbar.

Transaktionskriterien

Erwerb von Geschäftsanteilen, vorrangig Share-Deal, aber auch Asset-Deal grundsätzlich denkbar.

to be passionate for human relations and targets