

Verkaufsmandat eb4y-1027

Kurzbriefing

Als **Spezialist für Integrations- und Datenmanagement Themen** betreut das in Deutschland ansässige Unternehmen seine Kunden unter anderem in den Bereichen **Master Data Management, Big Data, eCommerce, Stammdaten Management** und dem damit verbundenen **Projektgeschäft**. Über die letzten Jahrzehnte entwickelte das Unternehmen, mit der **Erfahrung aus mehreren hunderten Projekten**, ein modulares Middleware-Framework, welches in der Cloud aber auch als On Premises eingesetzt werden kann.

Ziel: **Unternehmensverkauf**

KATEGORIE

Master Data Management
Middleware-Framework
Cloud / On Premises
Open Integration Hub

UMSATZKLASSE

1 - 3 Mio. €

TRANSAKTION

Unternehmensverkauf,
gegen Gebot

PROFITABILITÄT

~ 10% EBT

Geschäftsmodell

Das Unternehmen fokussiert sein Leistungsangebot auf modulare **Integrations- und Datenmanagementthemen**. Mit der Einführung der Leistung als **SaaS-Lösung** sind die Erschließung neuer Märkte und eine Stärkung der Marktposition geplant.

Mit dem Ziel **Qualitätsmanagement, Datenmanagement und Systemintegration** so flexibel wie möglich zu gestalten bietet das Unternehmen Partnern und externen Entwicklern einem „**Marketplace**“ für **externe Erweiterungen der Software** (SDK, App-Konzept).

to be passionate for human relations and targets

Kunden

Das Unternehmen zählt, seit seiner Ausgründung aus einem führenden Systemahus, viele **namhaften Unternehmen** aus unterschiedlichsten Branchen sowie **Partner** zu seinen **langjährigen Bestandskunden**.

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt derzeit **5 IT-Spezialisten** und **SW-Ingenieure**, vornehmlich mit akademischem Abschluss sowie einige **zertifizierte SW-Entwicklungspartner**.

Das Unternehmen ist enorm schlank organisiert sind und erzielt dadurch einen bemerkenswerten EBT.

Management

Das Führungsteam besteht aus einem Geschäftsführer und Bereichs-/Teamleitern.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen Sitz in **Deutschland**.

Transaktionsvorhaben

Der Gesellschafter und Firmengründer möchte das Unternehmen im Rahmen einer geordneten Unternehmensnachfolge übergeben, damit das Unternehmen einen markanten Sprung vorwärts machen kann.

Transaktionskriterien

Übernahme aller Geschäftsanteile – share deal gegen Gebot.
Eine strategische Beteiligung wir nicht grundsätzlich ausgeschlossen.