

Verkaufsmandat eb4y-1139

Kurzbriefing

Über 25 Jahre Fachexpertise aus internationalen Projekten im Stammdaten- und Geschäftsprozessmanagement (BPMN 2.0) suchen einen Nachfolger.

Unser Mandant wurde **mehrfach ausgezeichnet** und zählt zahlreiche **renommierte, internationale Industrie- und Handelsunternehmen** zu seinen Stammkunden.

Das Unternehmen bietet seinen Kunden mit **zwei eigenständigen Softwarelösungen** für das Stammdaten-/Produktdatenmanagement einerseits und das Geschäftsprozessmanagement andererseits einen entscheidenden Mehrwert für die **nachhaltige Digitalisierung der Unternehmensprozesse**.

Mit der Erstellung **digitaler Zwillinge** bietet unser Mandant Industrieunternehmen die Möglichkeit Ihre **Produkte vollumfänglich virtuell darzustellen**, zu konfigurieren und erweitert die Möglichkeiten bei Produktoptimierung, Marketing, Einkauf und Entwicklung enorm.

Unser Mandant befähigt seine **internationalen Kunden** somit, durch die **Optimierung und Digitalisierung** der kundeneigenen **Produktdaten und Geschäftsprozesse**, künftige Herausforderungen in der digitalen Welt leichter zu meistern.

Mit dem dazugehörigen Prozessmanagement-Tool bietet das Unternehmen einen Rundumservice von der **Datenaufbereitung und Datenoptimierung**, bis hin zum automatisierten Dokumentenmanagement und der Prozess- und Workflowsteuerung.

Key Facts:

- 2 eigenentwickelte Softwarelösungen für Stammdaten- und Geschäftsprozessmanagement (SaaS und OnPremise)
- Interessante Kunden aus dem gehobenen Mittelstand
- Hohe Expertise in Datenanalyse, Datenbereinigung und Datenanreicherung
- 6 Mitarbeiter plus zwei Geschäftsführer

Ziel: Begleitete Unternehmensnachfolge. Die Gesellschafter möchten gerne gemeinsam mit dem Käufer das Unternehmen nachhaltig weiterentwickeln und selbst noch für ca. 5-10 Jahre operativ bleiben.

to be passionate for human relations and targets

KATEGORIE

Produktlebenszyklusmanagement (PLM)
Dokumentenmanagement
Geschäftsprozessmanagement (BPM)
SaaS / Middleware
Cloud / On-Premise

UMSATZKLASSE

1 – 2 Mio. €
> 25% monthly recurring revenue

TRANSAKTION

Unternehmensverkauf,
gegen Gebot

PROFITABILITÄT

> 20 % EBIT adjusted

Geschäftsmodell

Als **hochspezialisiertes Unternehmen** bietet es **zwei eigenentwickelte Softwarelösungen** zum **Daten- und Prozessmanagement**, inkl. kostenloser Testphase, an. Die **mehrfach ausgezeichneten Lösungen** laufen als lokale Anwendung (**OnPremise**) oder im Browser (**SaaS**) und wurde bereits in vielen internationalen Projekten bei Kunden eingeführt.

Die Gesellschafter haben die **eigenen Softwareprodukte** erstellt und über die Jahre fortwährend weiterentwickelt. Damit bietet das Unternehmen zwei hochaktuelle und bestens gewartete Softwarelösungen für das Stammdaten-/Produktdatenmanagement einerseits und das Geschäftsprozessmanagement andererseits und liefert einen entscheidenden Mehrwert für die **digitale Transformation der Unternehmensprozesse**

Neben den Softwareprodukten ist die Beratung und Schulung rund um Produkt- / Stammdaten und dazugehörige Prozesse ein lukratives zweites Standbein des Unternehmens. Mit Experten werden die Daten in zahlreichen Projekten evaluiert, bereinigt, angereichert und strukturiert.

Weitere Beratungs- und Dienstleistungsangebote des Unternehmens umfassen folgende Themen:

- Geschäftsprozess-Management
- Produktlebenszyklus-Management
- Projektmanagement
- Digitale Transformation
- IT-Infrastruktur
- Training und Seminar

to be passionate for human relations and targets

Kunden

Das Unternehmen zählt über die Jahre **internationale Unternehmen aus dem größeren Mittelstand** aus unterschiedlichsten Branchen zu seinen **langjährigen Bestandskunden**.

Mit der kostenlosen Testversion verfügt das Unternehmen über eine breite Datenbasis an Geschäftskontakten dessen vertriebliches Potenzial noch nicht ausgeschöpft ist.

Finanzdaten

UMSATZZAHLEN	2018	2019	2020	2021e
In Mio. €	1,58	1,63	1,90	2,28

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt aktuell **6 Mitarbeiter**.

Management

Das Führungsteam besteht aus drei Gesellschaftern, davon **zwei Geschäftsführer** und wird unterstützt von einem Prokuristen.

Firmensitz

Das Unternehmen hat seinen **Hauptsitz in Norddeutschland**.

Transaktionsvorhaben

Die Gesellschafter möchten die Transaktion zum Ausbau und Wachstum des Unternehmens nutzen. Gleichzeitig strebt der Mandant in einem Zeitraum von 5-10 Jahren eine geordnete Unternehmensnachfolge an.

Transaktionsvorhaben

Begleitete Unternehmensnachfolge.

to be passionate for human relations and targets